

DALEYA**GUÍA PRÁCTICA GRATUITA**

Montaje de muebles y pequeños arreglos

Cómo convertir una habilidad manual en un servicio que puedas ofrecer en Ferrol y alrededores

Esta guía es para ti si...

Sabes montar muebles, eres cuidadoso con las herramientas y te gustaría empezar ofreciendo un servicio a domicilio sin alquilar un local.

Incluye:

- Qué servicios puedes ofrecer y cuáles conviene evitar.
- Herramientas básicas y cómo calcular una inversión inicial.
- Referencias de mercado en Ferrol.
- Dónde encontrar clientes: Cronoshare, Taskia, Milanuncios, Wallapop, Google y canales locales.
- Anuncios listos para adaptar.
- Un plan sencillo para buscar tus primeros clientes.

Edición: septiembre de 2026 · Información orientativa. Comprueba siempre los requisitos aplicables a tu situación antes de iniciar una actividad.

1. ¿Tiene sentido ofrecer este servicio en Ferrol?

Sí puede tener sentido como actividad para probar, especialmente si ya tienes habilidad manual y parte de las herramientas. No significa que vaya a funcionar automáticamente: la clave es empezar con un servicio claro, conseguir algunos trabajos y comprobar si existe suficiente demanda para ti.

Señal local de demanda

En agosto de 2026 se publicaron en Ferrol solicitudes de “manitas” que incluían montaje de un armario, instalación de estores, pequeños arreglos y mantenimiento. También aparecen solicitudes específicas para montar estanterías, escritorios y muebles de IKEA. Esto no garantiza clientes, pero sí demuestra que hay personas buscando este tipo de ayuda en la zona.

Una ventaja: puedes empezar sin abrir un local

- El servicio se realiza normalmente en la vivienda, oficina o local del cliente.
- No necesitas almacenar mercancía para vender.
- Puedes empezar con una oferta limitada y ampliar después.
- La recomendación de clientes satisfechos puede ser especialmente importante en un servicio local.

Ficha rápida

Inversión inicial	Baja a media
¿Necesita local?	No, en el modelo a domicilio
Vehículo	Muy útil, pero depende de la zona y del tamaño de las herramientas
Principal habilidad	Montar con precisión, medir, nivelar y trabajar con cuidado
Principal riesgo	Daños, fijaciones inseguras o aceptar trabajos fuera de tu experiencia

2. Empieza con una oferta sencilla

Un error frecuente es anunciar “hago de todo”. Para empezar, es más fácil transmitir confianza si la persona entiende exactamente qué haces.

Servicios razonables para una primera oferta

- Montaje y desmontaje de mesas, sillas, escritorios, cómodas, camas y muebles auxiliares.
- Montaje de armarios y estanterías cuando conoces bien el sistema y puedes manipularlos con seguridad.
- Ajuste de bisagras, puertas y cajones de muebles.
- Cambio de tiradores y pequeños herrajes.
- Nivelado de muebles y ajuste de patas.
- Colocación de barras de cortina, estores, cuadros o accesorios sencillos, siempre que sepas identificar el soporte y hacer una fijación segura.
- Fijación de muebles a pared cuando conoces el tipo de pared, el peso y el sistema de anclaje adecuado.
- Pequeños retoques de pintura o reparación estética, si forman parte de tu experiencia.

Mejor empezar con 3-5 servicios

Ejemplo: “Montaje de muebles + estanterías + barras de cortina + ajuste de puertas y cajones”. Cuando tengas experiencia, herramientas y clientes, puedes ampliar.

No aceptes un trabajo solo porque parece “pequeño”

Una tarea puede tener consecuencias importantes aunque dure pocos minutos. Si implica una instalación reglamentada, riesgo relevante o una técnica que no dominas, no la incluyas en tu oferta.

- Instalaciones o modificaciones eléctricas para las que se requiera empresa/instalador habilitado.
- Trabajos de gas o instalaciones técnicas reglamentadas.
- Fijaciones pesadas en paredes cuando no puedes identificar con seguridad el soporte, tuberías o cableado.
- Trabajos en altura o con riesgo de caída sin medios y formación adecuados.
- Reparaciones estructurales, obras o trabajos que excedan claramente tu experiencia.

Regla práctica

Si para hacer el trabajo necesitas “probar a ver si sale”, todavía no es un servicio que debas vender.

3. Qué necesitas para empezar

No necesitas comprar un taller completo. Compra según los servicios que realmente vayas a ofrecer.

Kit básico orientativo

- Atornillador/taladro adecuado y cargado.
- Juego de puntas y brocas de calidad.
- Destornilladores manuales y llaves Allen.
- Metro, lápiz de marcación y nivel.
- Martillo, alicates y llave ajustable.
- Cúter y tijeras resistentes.
- Tacos y tornillos básicos solo para usos que domines; no improvises anclajes.
- Protección para suelo y muebles (manta, cartón o lona).
- Guantes, gafas de protección y otros EPI según el trabajo.
- Aspirador pequeño o material para dejar limpia la zona.
- Caja o bolsa organizada para transportar herramientas.

¿Cuánto dinero?

Si empiezas completamente desde cero, una selección básica de herramientas puede situarse aproximadamente entre 150 y 350 €, dependiendo de la calidad, de si ya tienes taladro/atornillador y de los trabajos elegidos. Es una estimación orientativa de Daleya, no una tarifa oficial ni una lista de compra.

No compres una herramienta cara “por si algún día la necesitas”. Primero define tu oferta. Después compra lo necesario para prestar esos servicios de forma segura.

Antes de dar un presupuesto, pregunta esto

- ¿Qué mueble es? Marca/modelo si lo conoce.
- ¿Está nuevo en cajas o hay que desmontar algo antes?
- ¿Puede enviarte fotos y, si existe, el enlace del producto?
- ¿Cuántas piezas hay?
- ¿Hay que fijarlo a pared? ¿Qué tipo de pared parece ser?
- ¿Hay ascensor? ¿En qué planta?
- ¿Hay espacio suficiente para montar?
- ¿Quién aporta tacos, tornillos o accesorios no incluidos?
- ¿Hay que retirar embalajes o muebles antiguos?
- ¿Dónde está el domicilio y hay dificultad de aparcamiento/acceso?

Consejo

No des un precio cerrado por un armario grande viendo solo una foto. Pide modelo, medidas, estado, acceso y cualquier fijación necesaria.

4. Cómo poner precio sin trabajar a pérdida

No existe una tarifa única. El precio depende del tiempo, dificultad, desplazamiento, herramientas, consumibles y responsabilidad del trabajo.

Referencia local - no tarifa recomendada

En septiembre de 2026, Cronoshare muestra como referencia para "manitas a domicilio" en Ferrol un rango aproximado de 21-35 €/hora, con 27 €/hora de media. Para montaje de muebles IKEA en Ferrol muestra aproximadamente 24-40 €/hora, con 31 €/hora de media. Son datos orientativos de una plataforma y pueden cambiar.

Dos formas sencillas de presupuestar

Precio cerrado

Útil cuando conoces bien el mueble y puedes estimar el tiempo. Ej.: una mesa, una cómoda o un escritorio concreto.

Por tiempo + mínimo de visita

Útil cuando hay varios pequeños arreglos o no puedes saber exactamente cuánto durará. Explica siempre las condiciones antes de ir.

Tu precio debe tener en cuenta

- Tiempo previsto de trabajo.
- Tiempo y coste de desplazamiento.
- Aparcamiento cuando corresponda.
- Consumibles y pequeñas piezas que aportes.
- Comisiones o costes de la plataforma donde captaste al cliente.
- Impuestos y cotizaciones de tu actividad.
- Riesgo y complejidad del encargo.
- Tiempo de mensajes, presupuesto y preparación.

No compitas solo por ser el más barato

En un servicio dentro de la casa del cliente, puntualidad, limpieza, cuidado y confianza pueden valer tanto como unos euros de diferencia.

5. Dónde buscar tus primeros clientes

No dependas de un único canal. Para empezar, combina una plataforma donde ya hay personas buscando profesionales con canales locales donde puedas construir recomendación.

Cronoshare

Hay solicitudes de manitas y montaje de muebles en Ferrol. El registro para profesionales es gratuito; revisa el funcionamiento y los costes actuales para contactar oportunidades antes de usar la plataforma.

[Abrir sitio](#)

Taskia

Permite registrarte como tasker y ofrece categorías específicas de montadores de muebles, reparaciones y bricolaje.

[Abrir sitio](#)

Milanuncios

Puedes publicar el servicio en categorías de hogar/reformas. Milanuncios distingue entre publicación de particulares y opciones PRO para uso profesional.

[Abrir sitio](#)

Wallapop - Servicios

En 2026 Wallapop permite anuncios en Servicios/Empleo; su ayuda indica hasta 2 anuncios gratuitos y opciones PRO para más publicaciones.

[Abrir sitio](#)

Google Business Profile

Cuando tu actividad esté formalizada, un negocio de servicios locales puede mostrar una zona de servicio sin publicar la dirección de casa.

[Abrir sitio](#)

Facebook, WhatsApp y recomendación local

Publica solo en grupos que permitan actividad comercial. Tu Estado de WhatsApp, conocidos, comunidades de vecinos y recomendaciones pueden ayudarte a conseguir los primeros trabajos.

Busca también alianzas

- Empresas de mudanzas que necesiten apoyo puntual de montaje.
- Propietarios o gestores de viviendas de alquiler.
- Profesionales de pintura, reformas o limpieza que no hagan montaje.
- Pequeños comercios u oficinas que cambien mobiliario.
- Personas que se mudan y necesitan desmontaje/montaje.

Importante

No escribas a 100 personas con un mensaje genérico. Explica qué servicio concreto haces, en qué zona trabajas y por qué podría ser útil para sus clientes.

6. Cómo hacer un anuncio que se entienda

La persona debe saber en pocos segundos qué haces, dónde trabajas y cómo pedir presupuesto.

Evita este tipo de anuncio

“Manitas. Hago de todo. Barato. Llámame.”

Es demasiado genérico. No explica qué sabes hacer ni transmite confianza.

Ejemplo para Milanuncios / Wallapop

ANUNCIO MODELO

Montaje de muebles y pequeños arreglos a domicilio - Ferrol y comarca

¿Has comprado un armario, mesa, cama, cómoda o estantería y necesitas ayuda para montarlo?

Ofrezco montaje y desmontaje de muebles, ajuste de puertas y cajones, cambio de tiradores, colocación de estanterías, barras de cortina y otros pequeños trabajos que estén dentro de mi experiencia.

Trabajo cuidadoso y zona limpia al terminar.

Para darte un presupuesto, envíame por WhatsApp una foto o enlace del mueble, medidas aproximadas y la zona donde estás.

Ferrol y alrededores. Presupuesto antes de empezar.

Versión corta para grupo local o Estado de WhatsApp

TEXTO CORTO

¿Necesitas montar un mueble y no quieres pasar horas con las instrucciones?

Montaje de muebles y pequeños arreglos a domicilio en Ferrol y alrededores. Armarios, mesas, cómodas, estanterías, barras de cortina y ajustes de muebles.

Envíame foto o enlace y te indico presupuesto antes del trabajo.

Qué fotografías usar

- Fotos reales de trabajos tuyos, con permiso del cliente.
- Antes/después cuando aporte valor.
- Mueble terminado, recto y con la zona limpia.
- Detalle de un buen acabado o ajuste.
- Tus herramientas ordenadas como foto secundaria.

Evita mostrar rostros, documentos, direcciones u objetos personales del cliente sin autorización.

7. Un plan sencillo para conseguir los primeros clientes

Día 1 - Define	Elige 3-5 servicios que puedas hacer bien. Decide la zona en la que te desplazas.
Día 2 - Prepara	Ordena herramientas y crea 3-5 fotografías propias. Si todavía no tienes clientes, monta o ajusta muebles propios para mostrar cómo trabajas; no inventes trabajos.
Día 3 - Publica	Crea perfiles o anuncios en dos canales: por ejemplo, una plataforma de servicios + Milanuncios/Wallapop.
Día 4 - Activa tu red	Publica una presentación sencilla en WhatsApp y, donde esté permitido, en grupos locales.
Día 5 - Responde rápido	Cuando alguien pregunte, solicita fotos/modelo, aclara el alcance y envía un presupuesto claro.
Primer trabajo - Cuida los detalles	Llega a la hora acordada, protege el espacio, trabaja ordenado y no aceptes tareas que no dominas.
Después - Pide recomendación	Si el cliente quedó satisfecho, pide una reseña o una frase breve que puedas utilizar con su permiso. La confianza acumulada puede ser tu mejor publicidad.

Antes de salir de casa: confirma por escrito

- Servicio que vas a realizar.
- Precio o forma de calcularlo.
- Qué materiales aporta cada parte.
- Dirección, fecha y hora.
- Qué trabajos NO están incluidos.

Una conversación clara evita muchos problemas

Un mensaje de WhatsApp bien escrito puede funcionar como resumen del acuerdo antes de empezar. Para trabajos mayores, utiliza un presupuesto más formal.

8. Antes de empezar a cobrar de forma habitual

Esta guía explica cómo convertir una habilidad en una oferta comercial, pero no sustituye asesoramiento fiscal, laboral, técnico o jurídico.

Alta de la actividad

La Seguridad Social indica que quien realiza de forma habitual, personal y directa una actividad económica por cuenta propia debe darse de alta en el Régimen Especial de Trabajadores Autónomos. También es necesario gestionar el alta correspondiente en Hacienda; actualmente la Agencia Tributaria utiliza el modelo 036 para el censo de empresarios, profesionales y retenedores.

Seguridad y trabajos regulados

No confundas “pequeño arreglo” con “instalación técnica”. Por ejemplo, la Xunta señala que las instalaciones eléctricas de baja tensión deben ser realizadas por empresas instaladoras habilitadas y documentadas cuando corresponde. Si un trabajo implica electricidad, gas u otra instalación reglamentada, comprueba los requisitos antes de ofrecerlo.

Otras precauciones recomendables

- Valora un seguro de responsabilidad civil adecuado a la actividad.
- Trabaja solo con herramientas y técnicas que domines.
- No uses tacos o anclajes al azar: identifica soporte, peso y riesgo.
- Deja por escrito alcance y precio antes del trabajo.
- Entrega factura o justificante conforme a las obligaciones que correspondan a tu actividad.
- Si utilizas tu vivienda como taller, almacén relevante o lugar de atención a clientes, consulta los requisitos municipales y del inmueble.

No necesitas saberlo todo para empezar a investigar

Primero define exactamente qué vas a ofrecer. Después una gestoría o asesoría puede ayudarte a encuadrar correctamente el alta, impuestos y obligaciones de tu caso.

9. El servicio puede ser bueno. El cliente tiene que entenderlo.

Una de las mayores dificultades al empezar no es hacer el trabajo: es explicarlo de una forma que inspire confianza y consiga que alguien pregunte por precio.

En Daleya ayudamos a pequeños negocios y personas que empiezan por su cuenta en Ferrol y alrededores a presentar mejor sus servicios.

Podemos ayudarte con

- Redacción y mejora de tu anuncio.
- Diseño de banner o imagen para WhatsApp y redes.
- Presentación clara de servicios y precios.
- Configuración y organización de WhatsApp Business.
- Perfil de Empresa en Google cuando corresponda.
- Página sencilla para presentar el servicio.
- Orientación comercial para decidir cómo empezar a buscar clientes.

DESCUENTO PARA LECTORES DE ESTA GUÍA

Si contactas con Daleya para preparar la presentación o publicidad de este servicio, indica la frase "GUÍA MONTAJE DALEYA". Tendrás un descuento especial sobre el servicio contratado. Consulta las condiciones y el descuento vigente en el momento de solicitar presupuesto.

daleyadigital.com

DaleyA · Orientación práctica para pequeños negocios y emprendedores de Ferrol y alrededores.

Próximas guías

Seguiremos profundizando en otras habilidades y servicios que pueden empezar con pocos recursos, explicando qué se puede ofrecer, qué requisitos conviene comprobar y cómo buscar los primeros clientes.

Fuentes y referencias consultadas

Consulta realizada el 8 de septiembre de 2026. Los precios, condiciones de plataformas y normativa pueden cambiar. Comprueba siempre la versión vigente.

- Seguridad Social - Trabajo Autónomo (Importass) - [consultar](#)
- Agencia Tributaria - Modelo 036, censo de empresarios, profesionales y retenedores - [consultar](#)
- Xunta de Galicia - Registro de instalaciones eléctricas de baja tensión (IN614C) - [consultar](#)
- Cronoshare - Manitas a domicilio en Ferrol - [consultar](#)
- Cronoshare - Montadores de muebles en Ferrol - [consultar](#)
- Cronoshare - Montaje de muebles IKEA en Ferrol - [consultar](#)
- Taskia - Montaje muebles IKEA en Ferrol - [consultar](#)
- Taskia - Categorías para taskers - [consultar](#)
- Milanuncios - Ayuda para publicar anuncios - [consultar](#)
- Wallapop - PRO Servicios y Empleo - [consultar](#)
- Google Business Profile - Empresas de servicios locales y zonas de servicio - [consultar](#)

Aviso: Daleya no presta asesoramiento jurídico, fiscal, laboral ni técnico regulado. El contenido es informativo y está pensado para ayudar a investigar una posible actividad antes de tomar decisiones.